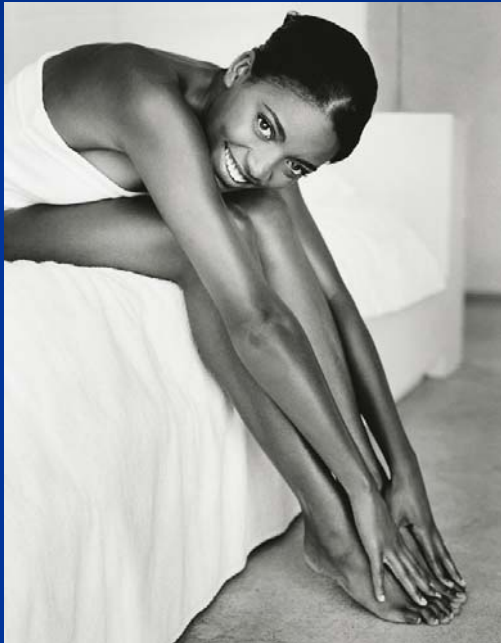


# Willkommen bei



Vertrieb & Marketing  
Jürgen Kullmann  
Tel.: 03596-509 476  
Email: [jo\\_333@web.de](mailto:jo_333@web.de)



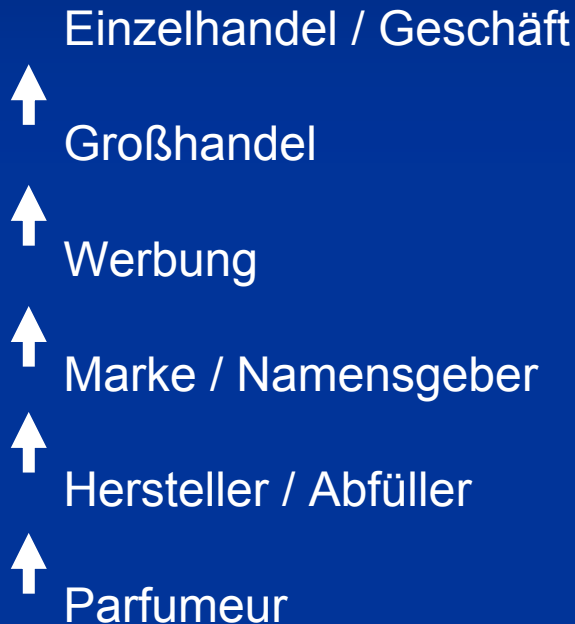
# Das VEGAS Network Marketing

- Keine finanziellen Risiken im Vergleich zu anderen Selbständigkeiten oder Franchisesystemen
- Einstieg ab 30 € (einmalig für Infomappe und Duftbox)
- Keine Mindestumsätze
- Keine Mindestabnahmen
- Keine Eigenumsatzpflicht, um Bonusanspruch zu haben
- 2-3 Tage Lieferzeit
- Keine Stornos
- Keine Verpflichtungen



# Wo möchten Sie in Zukunft kaufen?

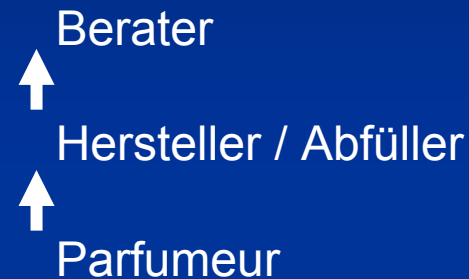
## Einzelhandel



**50 ml Eau de Toilette**  
mit 4-8 % Parfumölanteilen

**Ø Preis: 38 €**

## Network Marketing



**100 ml Eau de Parfum**  
mit 12-17 % Parfumölanteilen

**Preis: 22 €**



# Produkte in der Übersicht



## Parfum

In 60 topaktuellen  
Duftrichtungen & Serien



## Ausgereifte Beautykonzepte

Für jeden Hauttyp das Richtige



## Professionelle dekorative Kosmetik



Echtschmuck aus Silber und Edelstahl in aktuellen Designs ab 9,90 € VK



# Der Marketingplan

Es gibt drei Möglichkeiten ein Einkommen zu gestalten!

## 1. Der persönliche Verkauf

Vom Einkaufspreis zum Verkaufspreis, laut Katalog, erwirtschaften Sie eine **Handelsspanne von Ø 43 %**.

## 2. Rabatt auf Eigenumsätze

Je nach Höhe der monatlich erreichten Bonusstufe erhalten Sie auf Ihre Einkäufe einen rückwirkenden **monatlichen Rabatt zwischen 5% und 24%**

## 3. Gruppenbonus - passives Einkommen

Je nach Höhe der monatlich erreichten Bonusstufe erhalten Sie auf die Gesamtumsätze Ihrer direkten Berater / Partner (inkl. der Downlineumsätze) einen **monatlichen Differenzbonus von bis zu 24 %**.

Auf direkt nachgezogene Führungskräfte (OL) erhalten Sie bei Qualifikation einen monatlichen **Sonderbonus von 10%-12%**.

# Der Marketingplan im Detail

## Firmenwagen

### Bonusstaffel

250 € =	5 %
500 € =	8 %
750 € =	10 %
1.000 € =	13 %
2.000 € =	16 %
4.000 € =	18 %
6.000 € =	20 %
8.000 € =	22 %
10.000 € =	24 %

### Sonderbonus

Ab 1 direkten Orgaleiter	10 % Sonderbonus
Ab 3 direkten Orgaleiter	11 % Sonderbonus
Ab 5 direkten Orgaleiter	12 % Sonderbonus

### Ab einem Jahresumsatz von:

500.000 € =	1.0 %
1.000.000 € =	1.5 %
2.000.000 € =	2.0 %
3.000.000 € =	2.5 %



Ab einem monatlichen Gruppenumsatz von € 4.000 Einkauf sind Sie **Teamleiter**.

Sie können einen Autobonus von max. 250 € für einen neuen PKW in Anspruch nehmen.

Qualifikation: ab 1. Monat als TL



Ab einem monatlichen Gruppenumsatz von € 10.000 Einkauf sind Sie **Orgaleiter**.

Sie können einen Autobonus von max. 500 € für einen neuen PKW in Anspruch nehmen.

Qualifikation: ab 1. Monat als OL



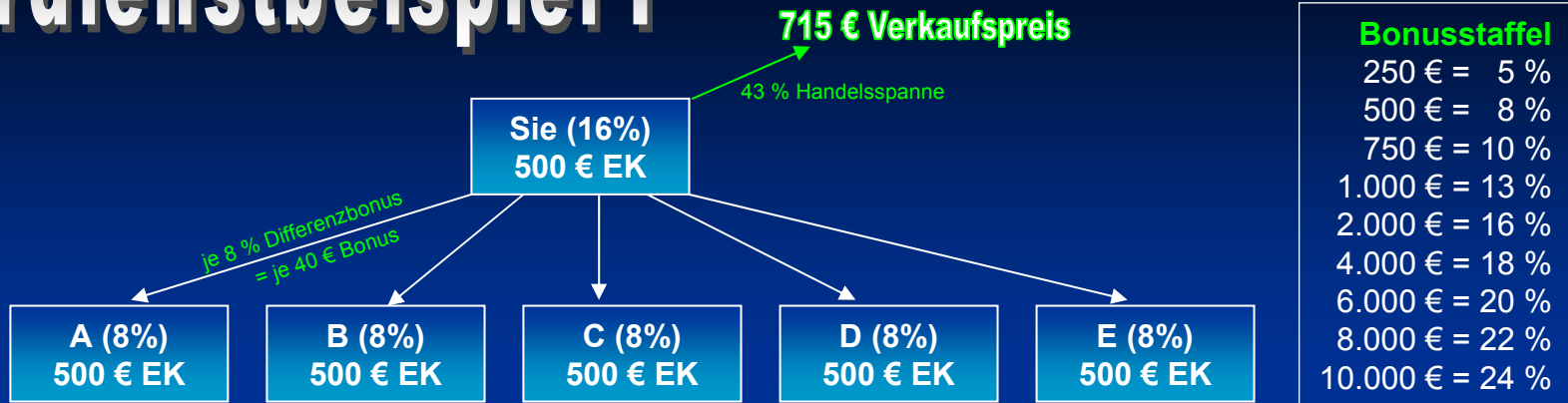
Ab 5 direkten Orgaleitern können Sie einen Autobonus von max. 1.200 € für einen neuen PKW in Anspruch nehmen.

Qualifikation: ab 1. Monat mit 5 direkten OL

Voraussetzung Autokzept ist Qualifizierung im Rest ohne TL / OL

Von jedem EK, netto gehen rund 44 % ins Bonussystem

# Verdienstbeispiel I



## Ihr Verdienst

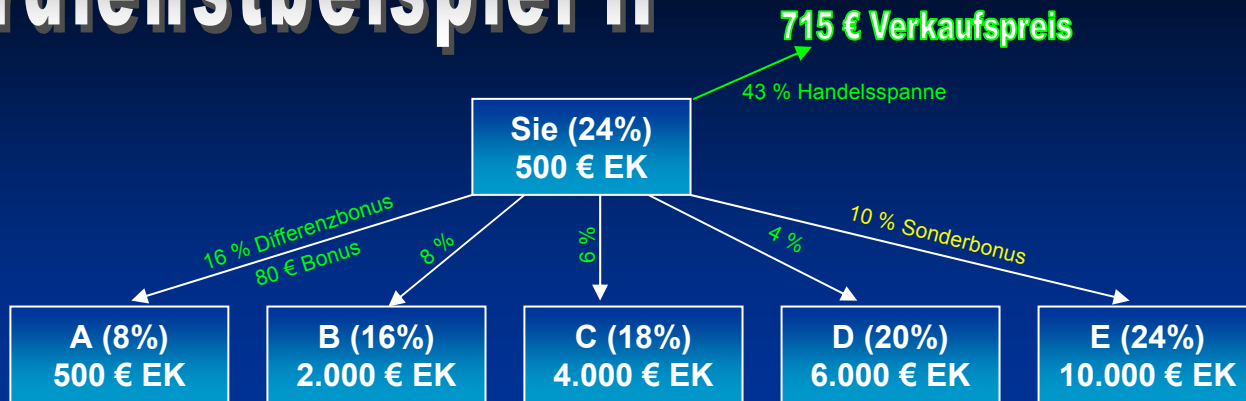
1. 215 € Handelsspanne durch eigene Verkäufe
2. 80 € Rabatt auf eigene Einkäufe (16%)
3. 200 € Gruppenbonus, je 40 € auf Berater A-E

**495 € Gesamt**

Um einen Umsatz von 500 € pro Berater zu erzielen, benötigt man ca. 15-20 Kunden. Somit wird von niemanden erwartet ein ‚guter Verkäufer‘ zu sein.

Das eigene Verhalten bleibt einfach und für jeden Vertriebspartner duplizierbar!

# Verdienstbeispiel II



Bonusstaffel	
250 € =	5 %
500 € =	8 %
750 € =	10 %
1.000 € =	13 %
2.000 € =	16 %
4.000 € =	18 %
6.000 € =	20 %
8.000 € =	22 %
10.000 € =	24 %

## Ihr Verdienst

- 215 € Handelsspanne durch eigene Verkäufe
- 120 € Rabatt auf eigene Einkäufe (24%)
- 80 € Bonus auf Berater A
- 160 € Bonus auf Berater B
- 240 € Bonus auf Berater C
- 240 € Bonus auf Berater D
- 1.000 € Sonderbonus auf Berater E

**2.055 € Gesamt**

Sonderbonus	
Ab 1 direkten Orgaleiter	10 % Sonderbonus
Ab 3 direkten Orgaleiter	11 % Sonderbonus
Ab 5 direkten Orgaleiter	12 % Sonderbonus

Berater B bis E haben natürlich eine eigene Gruppe (Downline) aufgebaut. Die angegebenen Umsätze beinhalten die kompletten Umsätze der jeweiligen Gruppen.

Sie helfen lediglich Ihren Erstlinienberatern Ihre Arbeitsweise aus dem vorigen Beispiel umzusetzen!

# Was Sie zum Starten brauchen!

## Der kleinste Einstieg:

Für kurz Entschlossene:



**Das Starterset ‚light‘, bestehend aus:**

- 1 Infomappe, inkl. Antrag, Katalogen, Preislisten, Marketingplan
- 1 Dufttester mit allen vorhanden Düften



## Neugierig?

**Dann warten Sie nicht länger!  
Kommen Sie in unser erfolgreiches Team!**

**Nehmen Sie mit mir Kontakt auf, damit ich Ihnen Ihre  
Unterlagen zukommen lassen kann!!!**